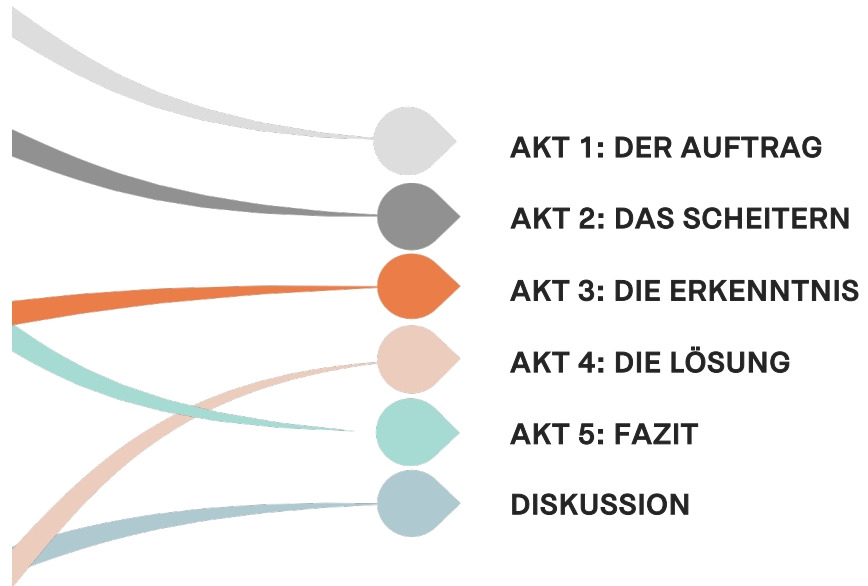


# KI ALS KATALYSATOR IN DER INFORMATIONSMODELLIERUNG

A FastChangeCo Story



# AGENDA



A grayscale profile of a human head facing left, overlaid with a complex network of grey lines and dots representing a neural network or data structure. A large white circle with an orange border is centered over the head.

# **1. AKT DER AUFTRAG**



# KI REVOLUTIONNIERT DATENMODELLIERUNG

"Das Management will wissen:

Können wir mit KI unsere Datenmodellierung beschleunigen?

Die Konkurrenz spricht von 80% Zeitersparnis. Wir sollen bis nächste Woche einen Vorschlag machen."




# KI-TOOL-VERSPRECHEN



*"Ich habe recherchiert! Die Tools versprechen einiges:*

- *Schema-Design von Wochen auf Stunden*
- *Automatische Generierung von DDL-Skripten*
- *Reverse Engineering kompletter Datenbanken*
- *Bis zu 86% Zeitersparnis!"*

The background features a grayscale profile of a human head facing left. The head is overlaid with a complex network of grey lines and dots, resembling a neural network or a data visualization. A large, white circle with an orange border is centered over the head.

# **2. AKT**

## **DAS SCHEITERN**

## DER ERSTE VERSUCH

"Erstelle mir ein logisches Datenmodell für die Kundenverwaltung eines Industrieunternehmens."

*Die KI antwortet mit einem generischen Modell:*

Customer (ID, Name, Address, Email...)

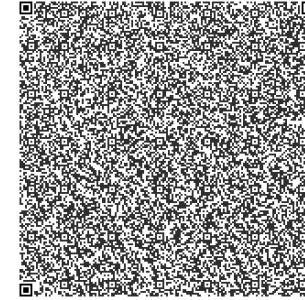
Order (ID, Date, Total...)

Product (ID, Name, Price...)

"Das ging schnell! Aber... Moment mal."



# DER ERSTE VERSUCH



MITARBEITER		
int	MitarbeiterID	PK
string	Vorname	
string	Nachname	
string	Rolle	
string	Abteilung	

ADRESSE		
int	AdressID	PK
int	KundeID	FK
string	AdressTyp	
string	Strasse	
string	Hausnummer	
string	PLZ	
string	Ort	
string	Bundesland	
string	Land	
date	GueltigVon	
date	GueltigBis	

KUNDENBEZIEHUNG		
int	BeziehungsID	PK
int	KundeID	FK
int	MitarbeiterID	FK
string	BeziehungsTyp	
date	BeziehungVon	
date	BeziehungBis	

ANSPRECHPARTNER		
int	AnsprechpartnerID	PK
int	KundeID	FK
string	Anrede	
string	Vorname	
string	Nachname	
string	Position	
string	Abteilung	
string	Telefon	
string	Mobil	
string	Email	
boolean	IstHauptkontakt	
date	GueltigVon	
date	GueltigBis	

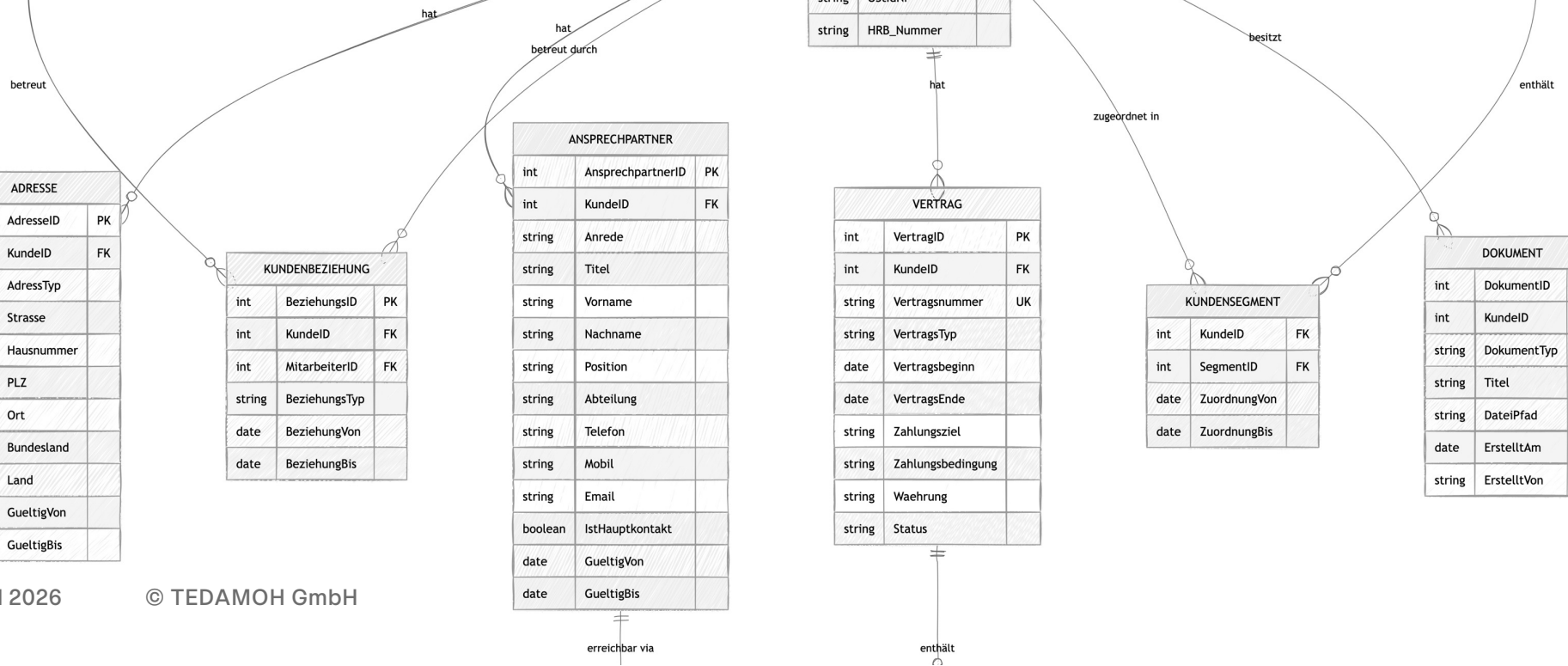
KUNDE		
int	KundeID	PK
string	Kundennummer	UK
string	Firmenname	
string	Rechtsform	
string	Branche	
string	Kundenstatus	
string	Kundenklasse	
date	GruendungsDatum	
string	UStidNr	
string	HRB_Nummer	

VERTRAG		
int	VertragID	PK
int	KundeID	FK
string	Vertragsnummer	UK
string	VertragsTyp	
date	Vertragsbeginn	
date	Vertragsende	
string	Zahlungsziel	
string	Zahlungsbedingung	
string	Waehrung	
string	Status	

KUNDENSEGMENT		
int	KundeID	FK
int	SegmentID	FK
date	ZuordnungVon	
date	ZuordnungBis	

SEGMENT		
int	SegmentID	PK
string	Bezeichnung	
string	Beschreibung	
string	Kriterium	

DOKUMENT		
int	DokumentID	PK
int	KundeID	FK
string	DokumentTyp	
string	Titel	
string	DateiPfad	
date	ErstelltAm	
string	ErstelltVon	



## DIE ERNÜCHTERUNG

*"Das ist ein Kunde? Bei FastChangeCo haben wir Endkunden, Händler, Konzernkunden und interne Verrechnungspartner. Ein Händler kann gleichzeitig Endkunde sein. Und was ist mit den Kunden, die nur über unsere Partner kaufen – zählen die?"*

*"Das... steht hier nicht drin."*

*"Und 'Produkt'? Wir haben physische Produkte, Ersatzteile, Service-Pakete und Leasing-Modelle. Die werden komplett unterschiedlich behandelt."*

*"Die KI hat einfach 'Product' geschrieben..."*

*"Dann hilft mir das nicht."*



The background features a grayscale profile of a human head facing left. Overlaid on the head is a complex network of grey lines and dots, resembling a neural network or a data visualization. A large, white circle with a thick orange border is centered on the page, containing the main title text.

# **3. AKT**

## **DIE ERKENTNIS**

## DIEGO ERKLÄRT



*"Xuefang, du hast nichts falsch gemacht. Du hast nur erwartet, dass KI etwas kann, was sie nicht kann – noch nicht, vielleicht nie."*

*"Lasst mich eine Analogie verwenden: **KI ist ein Katalysator.**"*

*"In der Chemie beschleunigt ein Katalysator eine Reaktion. Aber er verändert sich selbst dabei nicht – und er ersetzt nicht die Ausgangsstoffe. Ohne die richtigen Substanzen passiert nichts."*

*"Eure Substanz ist das **Domänenwissen** – das Verständnis, was 'Kunde' bei FastChangeCo wirklich bedeutet. Das kann keine KI der Welt aus dem Nichts erzeugen."*



16. April 2026

© TEDAMOH GmbH

**"KI = Katalysator"**

–

**Beschleunigt,  
ersetzt nicht**

## WO DIE GRENZEN LIEGEN



"Wo genau versagt die Automatisierung?"

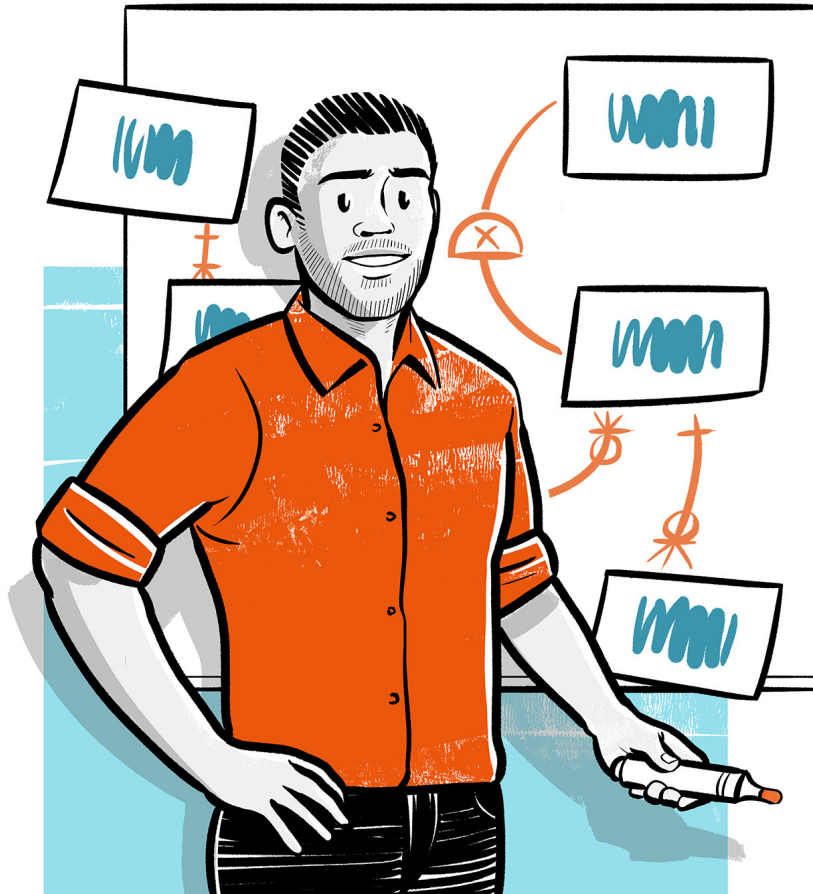
## WO DIE GRENZEN LIEGEN



### Unternehmensspezifische Semantik

*"Jedes Unternehmen definiert seine Geschäftsobjekte anders. 'Umsatz' bei FastChangeCo ist nicht 'Umsatz' bei eurem Wettbewerber."*

## WO DIE GRENZEN LIEGEN



### Kontextabhängige Beziehungen

*"Ist ein Mitarbeiter noch Mitarbeiter, wenn er in Elternzeit ist? Das ist eine Entscheidung, keine Berechnung."*

## WO DIE GRENZEN LIEGEN



### Implizites Wissen

*"Die wichtigsten Regeln stehen in keinem Dokument. Sie existieren nur in den Köpfen der Fachexperten."*


## WO DIE GRENZEN LIEGEN



"Das ist keine Schwäche der KI.

Das ist die Natur von  
Informationsmodellierung.

Sie erfordert **Erkenntnisgewinn** – und  
der ist menschlich."

The background features a grayscale profile of a human head facing left. The head is overlaid with a complex network of grey lines and dots, representing a neural or digital network. A large, white circle with an orange border is centered over the head.

# **4. AKT DIE LÖSUNG**

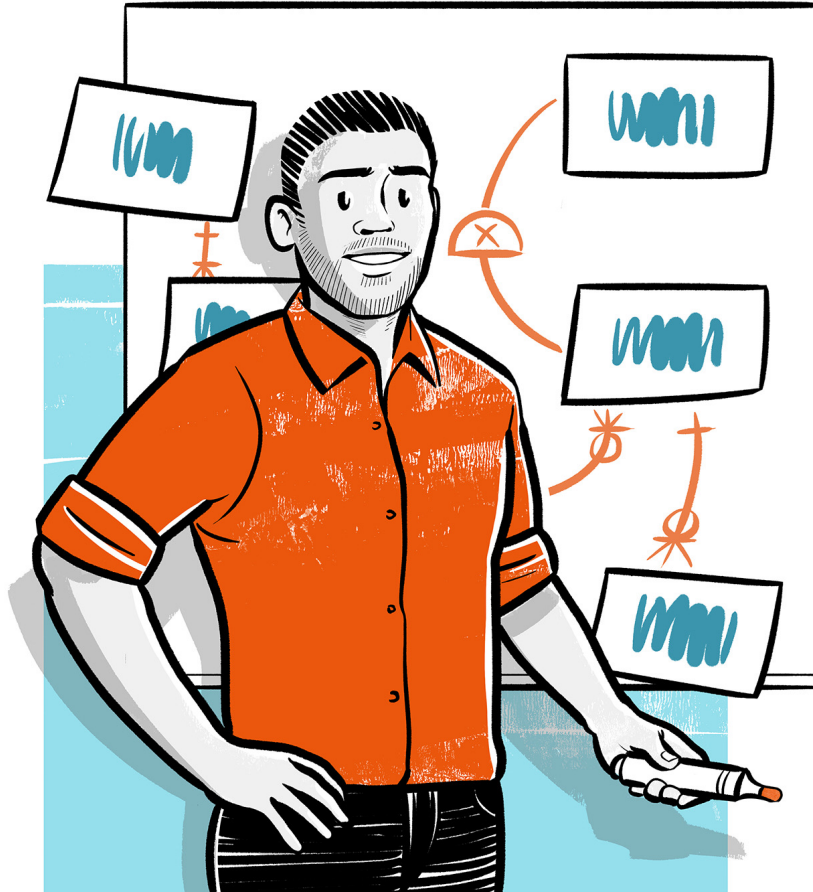
## EIN NEUER WEG

*"Diego hat recht – KI kann keine Modelle aus dem Nichts erstellen. Aber sie kann uns enorm beschleunigen, wenn wir sie richtig einsetzen."*

*"Ich zeige euch, wie wir das bei unserem letzten Projekt gemacht haben."*



## EIN NEUER WEG



*"Der hybride Ansatz. Zeig es ihnen."*

## DEMO

1. Ein fiktives Transkript (Gespräch zwischen Fachbereich und Informationsmodellierer) wird in Claude geladen
2. Zusammen mit einem Entity-Definition-Template
3. Mit einem professionellen Prompt eines erfahrenen Datenmodellierers
4. Output: Ausgefülltes Template + "Zu klären"-Liste





16. April 2026

© TEDAMOH GmbH

# Demo

# Entity Definition

## Name

**[BUSINESS OBJECT NAME]** Subtypes: [Subtyp 1], [Subtyp 2], ...

## Definition (inkl. Ausnahmen und Abgrenzung)

[Definition des Geschäftsobjekts – Was ist es? Wie wird es im Unternehmen verstanden?]  
Ausnahme: [Was zählt explizit NICHT dazu?]

## Technisches Objekt

[Technisches Pendant in den Quellsystemen, z. B. Customer, Debitor, Account]

## Mögliche beschreibende Attribute

[Attribut 1], [Attribut 2], [Attribut 3], [Attribut 4], ...

## Use Case (erste Anforderung)

[UC-XXXX-XXX: Beschreibung des Use Case]

### ⚠ Zu klären

- [Offene Frage 1 – z. B. Abgrenzung zu ähnlichem Objekt]
- [Offene Frage 2 – z. B. Sonderfall oder Ausnahme]
- [Offene Frage 3 – z. B. Zuständigkeit oder Datenquelle]

Erstellt: yyyy-mm-dd

## Beispiele

- [Beispiel 1]
- [Beispiel 2]
- [Beispiel 3]

## Data Owner

[Fachbereich / Rolle]

## Data Steward

[Team / Person]

## Quellsysteme (BI)

[Quellsystem 1], [Quellsystem 2], [Quellsystem 3]

## Kandidaten-Identifizier

[ID 1], [ID 2], [ID 3]

## Empfehlung Primär-ID

[Primär-ID]

## Siehe auch

[Verwandte Geschäftsobjekte, z. B. Lieferant, Ansprechpartner, Vertrag]

Aktualisiert: yyyy-mm-dd

## DEMO – DAS TRANSSCRIPT



**\*\*[00:00:15] Amal:\*\*** Philomena, danke dass du dir die Zeit nimmst. Ich möchte heute mit dir über das Geschäftsobjekt "Kunde" sprechen. Wir bauen gerade das neue Data Warehouse auf und brauchen eine saubere Definition. Kannst du mir erstmal grob erklären, was für euch in der Anwendungsentwicklung ein Kunde ist?

**\*\*[00:00:38] Philomena:\*\*** Klar, gerne. Also, ein Kunde ist bei uns jemand, der bei FastChangeCo einkauft. Das können Privatpersonen sein, aber auch Firmen.

**\*\*[00:00:52] Amal:\*\*** Okay, das ist ein guter Startpunkt. Wenn du sagst "einkauft" – meinst du damit, dass er bereits etwas gekauft hat? Oder reicht es, wenn er ein Konto bei uns hat?

**\*\*[00:01:05] Philomena:\*\*** Hmm, gute Frage. Also im CRM-System haben wir auch Leute drin, die sich nur registriert haben, aber noch nie bestellt haben. Die nennen wir eigentlich "Interessenten". Aber sobald jemand eine Bestellung aufgibt, wird er zum Kunden.

**\*\*[00:01:25] Amal:\*\*** Das ist wichtig. Also die Unterscheidung ist: Hat die Person mindestens eine Bestellung aufgegeben?

**\*\*[00:01:32] Philomena:\*\*** Genau. Obwohl... warte mal. Bei den B2B-Kunden ist das anders. Da haben wir auch welche, die einen Rahmenvertrag haben, aber vielleicht noch keine einzelne Bestellung gemacht haben. Die sind trotzdem Kunden.

**\*\*[00:01:48] Amal:\*\*** Interessant. Also gibt es zwei Wege, wie jemand zum Kunden wird: Entweder durch eine Bestellung oder durch einen Vertrag?

**\*\*[00:01:58] Philomena:\*\*** Ja, so könnte man das sagen.

# DEMO – DER PROMPT



## ## Der Prompt

Du bist ein erfahrener Informationsmodellierer mit 15 Jahren Erfahrung in Enterprise Data Warehousing und Informationsmodellierung. Deine Aufgabe ist es, aus dem Transkript im aktuellen Chat-Verlauf Business Object (BO) Entity Definition Templates zu erstellen.

## ## Schritt 1 – Identifikation

Lies das Transkript im aktuellen Chat sorgfältig durch. Identifiziere alle relevanten Geschäftsobjekte (Entitäten, die das Unternehmen beschreibt oder diskutiert).

Priorisiere:

- Die 3-5 zentralsten Objekte
- Objekte, die explizit als problematisch oder unklar bezeichnet werden
- Objekte, über die am ausführlichsten gesprochen wird

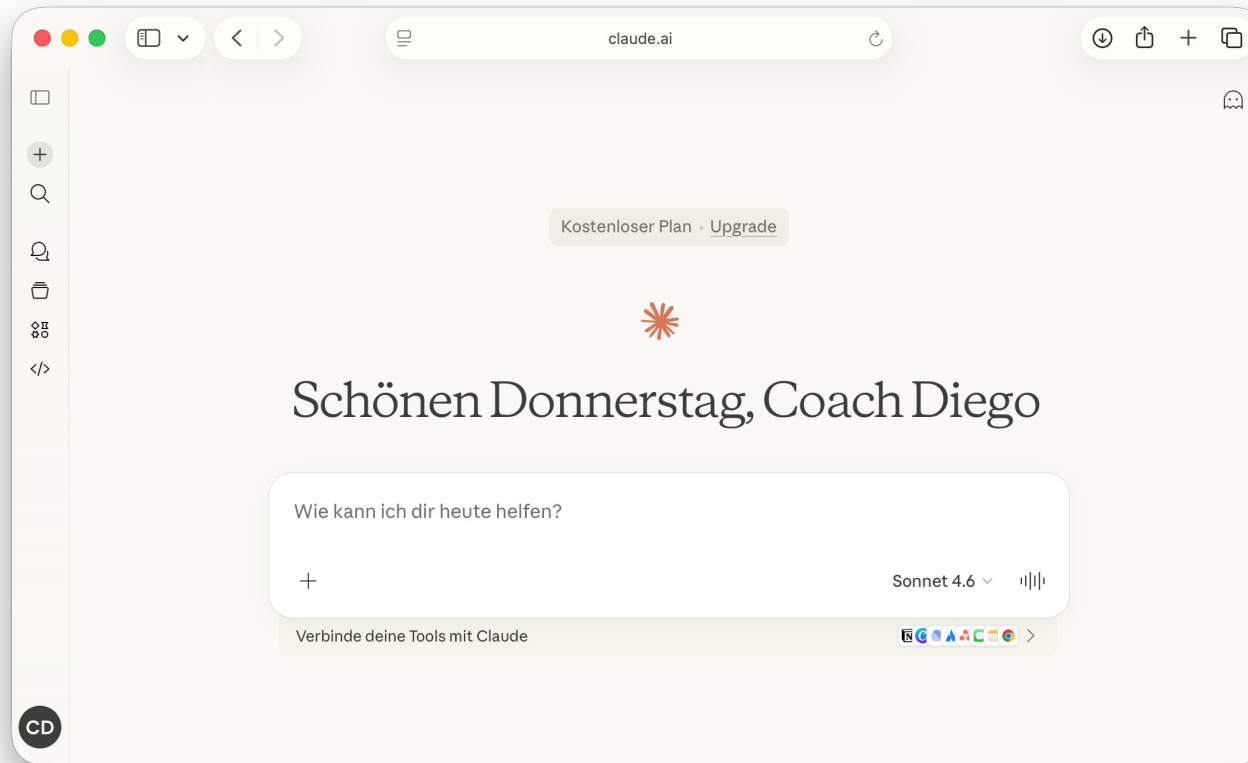
Nenne die identifizierten Objekte zuerst in einer kurzen Liste – dann erstelle für jedes ein vollständiges Template.

## ## Schritt 2 – Template ausfüllen

Fülle für jedes Geschäftsobjekt das folgende Template aus. Verwende ausschliesslich Informationen aus dem Transkript. Wo keine Information vorhanden ist, trage "[Im Gespräch nicht erwähnt – fachlich zu klären]" ein.

---

\*\*GESCHÄFTSOBJEKT:\*\* [Name des Geschäftsobjekts]



# Entity Definition

## Name

**Kunde**

Subtypes: Endkunde, Händler, Konzernkunde

## Definition (inkl. Ausnahmen und Abgrenzung)

Eine natürliche oder juristische Person, die Produkte oder Dienstleistungen von FastChangeCo erwirbt oder erworben hat.  
Ausnahme: Interne Verrechnungspartner zählen nicht als Kunde.

## Technisches Objekt

Customer / Debitor

## Mögliche beschreibende Attribute

Kundenname, Kundenstatus, Registrierungsdatum, Bonität, Kundentyp, Ansprechpartner, Zahlungsbedingung

## Use Case (erste Anforderung)

UC-2024-017: 360°-Kundensicht für Vertriebssteuerung

### ⚠ Zu klären

- Wie werden Kunden behandelt, die nur über Partner kaufen?
- Ist ein Händler gleichzeitig Endkunde, wenn er für den Eigenbedarf bestellt?
- Abgrenzung zu 'Interessent' – ab wann wird ein Interessent zum Kunden?

## Beispiele

- Müller GmbH (Händler)
- Max Mustermann (Endkunde)
- FastChangeCo Holding AG (Konzernkunde)

## Data Owner

Vertriebsleitung

## Data Steward

CRM-Team

## Quellsysteme (BI)

Salesforce (CRM), SAP (Debitoren), Shopify (Webshop)

## Kandidaten-Identifizier

CRM-ID, SAP-Debitorenr., Steuernummer

## Empfehlung Primär-ID

CRM-ID

## Siehe auch

Lieferant, Ansprechpartner, Vertrag

Erstellt: 2026-02-18

Aktualisiert: 2026-02-18

The background features a grayscale profile of a human head facing left. The head is overlaid with a complex network of black lines and dots, representing a neural or digital network. A large, white circle with a thick orange border is centered on the page, containing the text.

# **5. AKT FAZIT**

## MICHAELS ERKENNTNIS



*"Was haben wir gelernt?"*



## MICHAELS ERKENNTNIS



**KI kann keine fertigen  
Informationsmodelle erstellen**

*"Definitionen wie 'Kunde' oder  
'Produkt' sind zu  
unternehmensspezifisch. Das bleibt  
menschliche Domäne."*



# MICHAELS ERKENNTNIS



**KI kann den Prozess massiv beschleunigen**

*"Transkription, Identifikation, Vorausfüllen von Templates – das spart Zeit und reduziert Fehler."*

# MICHAELS ERKENNTNIS



**Der hybride Ansatz gewinnt**

*"KI-Geschwindigkeit + Domänenwissen  
der Fachexperten = The Hybrid Data  
Modeler."*





16. April 2026

© TEDAMOH GmbH

*"KI ersetzt nicht den  
Datenmodellierer*

–

sie macht ihn  
schneller und  
effizienter."



## Wie geht es weiter?

*„Entitäten mit Attributen beschreiben.“*

*„Aus den Entitäten und Attributen das Informationsmodell visualisieren.“*

*„Daraus das physische Modell generieren lassen.“*

*„Data Logistic Processes generieren.“*

*„Automatisieren.“*

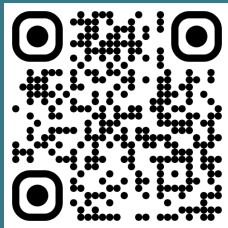
*„Direkt in KI transkribieren“*

# CONTACT

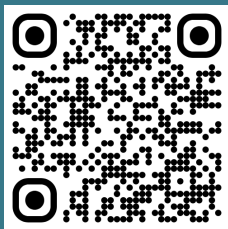
DIRK LERNER  
FOUNDER

DIRK.LERNER@TEDAMOH.COM  
+49 151 149 55 227

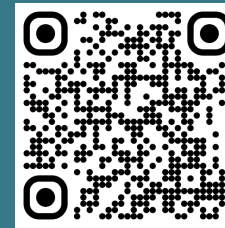
WWW.TEDAMOH.COM



Blog



LinkedIn - Dirk



Order Your Copy

